

20 de marzo de 2009

**Nota Informativa****¿Cómo está afectando la crisis crediticia a los países menos adelantados?**

*Caben pocas dudas de que la crisis financiera y la profunda depresión económica mundial afectarán de manera significativa a los países menos adelantados (PMA). Si bien hasta ahora el impacto no ha sido tan grande como en los países desarrollados, cualquier daño que sufran unas economías ya de por sí frágiles puede ser desproporcionadamente grave en términos sociales y comerciales. Sin duda, la situación económica de los PMA empeorará antes de que mejoren las circunstancias actuales.*

*Mientras gran parte de la preocupación política se centra en la zona de la OCDE – con esfuerzos nunca vistos para reflotar el sector financiero y enormes paquetes de estímulo económico –, se está prestando escasa atención a la acuciante situación de los países más pobres a raíz del agravamiento de la crisis. En esta nota, la ACICI ha intentado analizar algunas de las consecuencias para los PMA en el sector del comercio y el desarrollo. Los datos disponibles no siempre son claros ni actuales. No hay que olvidar que prácticamente todas las previsiones efectuadas desde que comenzó la recesión en los Estados Unidos, hace aproximadamente un año, se han revelado demasiado optimistas. Raro es el día en que no aparece una nueva estimación que empeora aún más cualquier pronóstico previo. No obstante, hemos procurado responder a diez preguntas a través de las estadísticas y estimaciones, limitadas y a menudo cuestionables, de las que disponemos. Nuestros diez titulares serían los siguientes:*

- i. **Las tendencias de las exportaciones de los PMA** hacia los principales mercados de los países desarrollados vienen siendo desiguales hasta la fecha; en líneas generales, los productores de prendas de vestir están experimentado un cierto bajón y los proveedores de productos básicos siguen las tendencias mundiales.*
- ii. **Las futuras repercusiones en el comercio** van a empeorarse; el grado de empeoramiento dependerá de lo que tarde en recuperarse el sistema financiero y de la eficacia de los paquetes de estímulo que están siendo aplicados en los principales mercados, incluida China.*
- iii. **Los precios de los productos básicos** del sector agrícola se mantendrán bastante por encima de los del decenio de 1990, mientras que los metales se comportarán peor hasta que se recupere la actividad industrial en las economías avanzadas. Por consiguiente, las repercusiones serán graves para los PMA altamente dependientes de los productos básicos.*
- iv. Dentro de los servicios, **el turismo** será probablemente el sector que resulte más gravemente dañado en los PMA, mientras que las empresas limitadas, de*

- propiedad local, bancarias y aseguradoras permanecerán en gran medida aisladas del terremoto financiero mundial.*
- v. **Las remesas** han tendido a permanecer estables en anteriores crisis financieras, pero, en esta ocasión, los peores escenarios prevén el retorno a los PMA de un número significativo de trabajadores emigrados.
  - vi. En general, **los flujos de inversión extranjera directa (IED)** van a desplomarse, si bien es posible que los PMA que tienen reservas de petróleo, gas y minerales vean mantenerse o incluso aumentar la IED, procedente especialmente de las grandes empresas energéticas y de China.
  - vii. **La financiación del comercio** es un grave motivo de preocupación para los exportadores de los PMA, si bien la Corporación Financiera Internacional, los bancos regionales de desarrollo y otras instituciones están tomando medidas para ofrecer las garantías necesarias para contribuir a mantener activo el comercio.
  - viii. **La Ayuda Oficial para el Desarrollo (AOD)** será recortada casi con toda seguridad, quizás en profundidad si se repite lo ocurrido en ocasiones anteriores. No está claro cómo afectará esto a los PMA ni qué parte de la reducción afectará a la Ayuda para el Comercio.
  - ix. **Las preferencias comerciales** de los PMA no parecen estar en riesgo por el momento; no obstante, la reducción de la demanda de bienes puede reducir el valor de estas preferencias.
  - x. **La conclusión de Doha a corto plazo** es improbable y, además, de incierto valor para los PMA a la hora de combatir el impacto de la recesión mundial; no obstante, determinados elementos de un paquete de ambiciones reducidas serán valiosos a largo plazo.

## Contenido

I.	¿Cómo se ha visto afectado el comercio hasta ahora en los PMA? .....	3
II.	¿Qué previsiones hay respecto a las futuras repercusiones comerciales para los PMA? ¿En qué medida pueden verse influidas las oportunidades comerciales de los PMA por el bajón económico de los principales mercados desarrollados? .....	5
III.	¿Cuáles son las tendencias más probables para las exportaciones de materias primas y productos agrícolas de los PMA? .....	6
IV.	¿Cuáles pueden ser las consecuencias para el comercio de servicios y, especialmente, el turismo de los PMA? .....	8
V.	¿Cómo afectará a los PMA la reducción de las remesas de los trabajadores emigrados?.....	9
VI.	¿Cuáles son las perspectivas para los flujos de inversión extranjera directa en los PMA? .....	11
VII.	¿Cómo está afectando a los PMA la crisis de la financiación del comercio, de las garantías de exportación, etc.? .....	12
VIII.	¿Se reducirán la Ayuda Oficial para el Desarrollo (AOD), en general, y la Ayuda para el Comercio (APC), en particular, a expensas de los PMA? .....	13
IX.	¿Están en riesgo las preferencias comerciales en favor de los PMA? .....	15
X.	A la luz de la crisis financiera, ¿un resultado en las negociaciones de Doha tiene más importancia para los PMA, o menos? .....	16
	Acrónimos .....	18

## I. ¿Cómo se ha visto afectado el comercio hasta ahora en los PMA?

1. El pasado noviembre, en Camboya, el Director General de la OMC, Pascal Lamy, declaró en su discurso ante la Conferencia Ministerial sobre “Ayuda para el Comercio: Programa Industrial para los PMA”:

*La actual crisis financiera tendrá, sin duda, efectos profundos y, posiblemente, duraderos en los PMA, cuya favorable evolución económica de los últimos tiempos ha dependido en gran medida de factores externos. En primer lugar, es probable que las exportaciones de los PMA – principalmente de petróleo, minerales, productos agrícolas, textiles y prendas de vestir, así como el turismo – experimenten una reducción sustancial a medida que decae la demanda mundial. Como resultado, las perspectivas de crecimiento a medio plazo son desalentadoras para los PMA. Es probable que los PMA, que, como grupo, registraron en 2005 y 2006 tasas de crecimiento por encima del 7 por ciento y superiores al promedio mundial, sufran una desaceleración durante el presente año. Se prevé que el crecimiento descienda en el África subsahariana del 6,8 por ciento en 2007 al 5,5 por ciento en 2008, y al 5,1 por ciento en 2009. Asimismo, se estima que el promedio de las tasas de crecimiento de los países en desarrollo asiáticos descienda del 10 por ciento en 2007 al 8,3 por ciento en 2008, y al 7,1 por ciento en 2009.*

2. Por el momento existen pocos datos disponibles para confirmar una visión negativa amplia de los efectos de la recesión mundial sobre el comercio en los PMA. Las estadísticas que se han venido publicando mensualmente muestran un impacto muy desigual hasta la fecha. Las siguientes indicaciones proceden de fuentes oficiales estadounidenses, japonesas y canadienses. Cuando ha sido posible, hemos hecho una comparación entre el cuarto trimestre de 2008 y las cifras correspondientes al mismo período de 2007, fecha en que se sitúa generalmente el comienzo de la recesión en los Estados Unidos. Para cada trimestre se ha calculado la media de las cifras mensuales.

### **Cuadro 1: Exportaciones de PMA a los Estados Unidos<sup>1</sup>**

*Millones de dólares estadounidenses*

	<b>Cuarto trimestre 2007</b>	<b>Cuarto trimestre 2008</b>
Angola	1056	1023
Bangladesh	258	303
Malí	2	0,43
Camboya	202	185
Laos	0,9	2,76
Liberia	10	11,5
Mozambique	0,55	1,3
Uganda	2,5	1,9
Zambia	5,2	2,9

<sup>1</sup> Oficina del Censo de los Estados Unidos, Estadísticas sobre Comercio Internacional. Medias mensuales del trimestre.

3. Como productor de petróleo, Angola no ha percibido hasta la fecha ningún indicio de reducción de la demanda de los Estados Unidos. Camboya y Bangladesh, como grandes productores de prendas de vestir, mantienen sus exportaciones a los Estados Unidos, mientras que Laos ha mejorado ostensiblemente su cuota de mercado. En general, los países africanos parecen resentirse a pesar de la relación preferencial ofrecida por la AGOA (Ley de Crecimiento y Oportunidades para África). Sin embargo, teniendo en cuenta la revalorización del dólar estadounidense durante la segunda mitad de 2008, es probable que los ingresos por exportaciones expresados en moneda local tengan un aspecto mucho mejor de lo que aparece aquí.

4. Cabe destacar, como puntos de referencia, que entre esos mismos períodos las exportaciones mensuales medias de la UE hacia los Estados Unidos cayeron desde los 31 160 millones hasta los 28 600 millones de dólares estadounidenses, mientras que las exportaciones de los Estados Unidos hacia el mercado de la UE se mantuvieron estables, en torno a los 22 200 millones. No obstante, cabe recordar que el dólar estadounidense comenzó a recuperarse frente al euro a partir de mediados de año.

**Cuadro 2: Exportaciones de PMA al Japón<sup>2</sup>**

*En miles de millones de yenes*

	<b>Cuarto trimestre 2007</b>	<b>Cuarto trimestre 2008</b>
Bangladesh	6,6	7
Camboya	5,4	4,1
Laos	0,34	0,6
Nepal	0,42	0,54

5. Entre estos dos mismos trimestres, las exportaciones del Japón hacia la UE descendieron desde alrededor de 4,31 billones hasta 3,28 billones de yenes, lo que en dólares estadounidenses de ese momento equivale a un descenso de 38 700 millones a 33 800 millones de dólares. En la dirección contraria, el comercio aumentó ligeramente, desde el equivalente de 24 700 millones hasta 25 600 millones de dólares estadounidenses.

**Cuadro 3: Exportaciones de PMA al Canadá<sup>3</sup>**

*Millones de dólares  
canadienses*

	<b>Cuarto trimestre 2007</b>	<b>Cuarto trimestre 2008</b>
Bangladesh	37	54,8
Camboya	14,7	22,9
Uganda	90,3	141
Zambia	21,9	24,6

6. Mientras tanto, las importaciones del Canadá procedentes de los Estados Unidos aumentaron desde 17 500 millones hasta 19 000 millones de dólares canadienses al mes, y las exportaciones canadienses a su mercado del sur pasaron de 28 100 millones a 29 700 millones de dólares canadienses. Sin

<sup>2</sup> Ministerio de Hacienda del Japón.

<sup>3</sup> Statistics Canada, organismo oficial de estadísticas del Canadá.

embargo, durante ese mismo período, el tipo de cambio dólar estadounidense/dólar canadiense se redujo considerablemente: de alrededor de 1 \$ = 0,96 C\$ a 1 \$ = 1,21 C\$.

7. Ninguno de los resultados anteriores indica un desplome de las exportaciones de los PMA, al menos hacia finales de 2008. Es probable que la demanda de importaciones de la UE se haya reducido más que esto en otros grandes mercados desarrollados. Al mismo tiempo, el rendimiento de las exportaciones de los PMA en dólares estadounidenses habría sido mejor expresado en moneda local en la mayoría de los casos.

## **II. ¿Qué previsiones hay respecto a las futuras repercusiones comerciales para los PMA? ¿En qué medida pueden verse influidas las oportunidades comerciales de los PMA por el bajón económico de los principales mercados desarrollados?**

8. El hecho de que hasta ahora haya existido lo que puede considerarse como un impacto bastante modesto sobre los intercambios comerciales de los PMA no puede tomarse como indicador de un buen rendimiento en el futuro. La evolución va a depender en gran medida de los esfuerzos de los Gobiernos de los países de la OCDE y de los principales mercados emergentes para estimular sus economías, controlar la crisis financiera y domar sus instintos proteccionistas. Dado que estamos ante una situación prácticamente sin precedentes, los propios Gobiernos no saben con seguridad cuáles son las respuestas políticas adecuadas ni cuál será su impacto. Por eso, es arriesgado intentar hacer previsiones sobre la evolución de la economía mundial. Es probable que los PMA no conozcan el impacto de la recesión hasta que lo experimenten.

9. Por si sirve de algo, el FMI<sup>4</sup> considera ahora que el crecimiento del producto interior bruto (PIB) mundial caerá hasta un 0,5 por ciento en 2009, con una tímida recuperación en 2010. Las peores repercusiones de este bajón se dejarán sentir en las economías avanzadas, mientras que el crecimiento de las economías emergentes y en desarrollo se reducirá aproximadamente a la mitad, desde más o menos el 6,25 por ciento de 2008 hasta el 3,25 por ciento de 2009. Por otra parte, se prevé que el crecimiento del África subsahariana sea del 3,5 por ciento este año, con un aumento hasta el 5 por ciento en 2010. Las perspectivas comerciales de los PMA están en gran medida vinculadas a la demanda de las economías desarrolladas y de unos pocos mercados emergentes, particularmente China. El FMI calcula que las importaciones de las economías avanzadas caerán alrededor de un 3 por ciento (en volumen) en 2009, y retrocederán hasta un crecimiento de cerca del 2 por ciento el próximo año.

10. El panorama es desalentador, pero no necesariamente tan malo como parece para los PMA. Gran parte de la pérdida de exportaciones la asumirá China, donde a finales de 2008 se constataba un crecimiento interanual de sus exportaciones inferior al 15 por ciento, muy por debajo del 25 por ciento o cifras

---

<sup>4</sup> Actualización de las Perspectivas de la Economía Mundial, 28 de enero de 2009.

superiores alcanzadas en períodos anteriores. Asimismo, el Banco Mundial<sup>5</sup> prevé un crecimiento de las exportaciones chinas de tan sólo un 3,5 por ciento para este año. Sin embargo, la situación parece empeorar casi diariamente. Según las estadísticas, las importaciones de China se redujeron más del 43 por ciento en enero (con respecto a enero de 2008), la mayor caída desde 1995. Las exportaciones disminuyeron un 17,5 por ciento en el mismo período, lo que supone la tercera caída mensual consecutiva y la más fuerte de los últimos 13 años. Además, las proyecciones del FMI sobre el descenso de la demanda de importaciones en las principales economías se antojan ya demasiado optimistas. El 27 de febrero, el Departamento de Comercio de los Estados Unidos anunció que las importaciones reales de bienes y servicios se habían reducido un 16 por ciento en el último trimestre de 2008 comparadas con el trimestre anterior (la caída del segundo y el tercer trimestre fue del 3,5 por ciento).

11. Las noticias de cierres generalizados de fábricas de textiles y prendas de vestir en China son obviamente un signo preocupante para los proveedores de los PMA. Como puede observarse más arriba, Camboya ya estaba experimentando un descenso de sus exportaciones al mercado estadounidense a finales del año pasado, si bien Bangladesh aguantaba el tipo. Naturalmente, la situación podría empeorar gravemente si los Estados Unidos u otros grandes importadores de la OCDE decidieran proteger a sus productores. Sin embargo, en un momento en el que existe una considerable presión de los consumidores para que se reduzcan los precios, sería políticamente difícil que los Gobiernos tomaran deliberadamente medidas que provocaran un aumento de los costes de las prendas de vestir. Parece posible, por tanto, que los importadores y minoristas europeos y norteamericanos continúen comprando a productores de bajo coste, y quizás incluso aumente la demanda en ese lado del mercado al resultar inasequibles los artículos de las grandes marcas.

### **III. ¿Cuáles son las tendencias más probables para las exportaciones de materias primas y productos agrícolas de los PMA?**

12. Según la UNCTAD, la dependencia de los países de bajos ingresos frente a las exportaciones de productos básicos se ha mantenido estable durante la última década, en torno a un 70 por ciento (más cerca del 60 por ciento si se excluye el petróleo).

13. A principios de 2008 se produjeron grandes incrementos de los precios de los productos básicos agrícolas, que desde entonces han caído parcialmente. El Banco Mundial<sup>6</sup> considera que los precios continuarán bajando este año. Por ejemplo, se prevé que los precios de las grasas y de los aceites vegetales caerán un 27 por ciento en 2009 y otro 5 por ciento en 2010, mientras que las bebidas bajarán un 18 por ciento y un 4 por ciento respectivamente. A pesar de estas proyecciones nada halagüeñas (corroboradas por los mercados en los dos primeros meses de 2009), el Banco Mundial espera que los precios de los alimentos se mantengan mucho más altos que en la década de 1990 y más de un

<sup>5</sup> Banco Mundial, *China Quarterly Update* (actualización trimestral), noviembre de 2008.

<sup>6</sup> Banco Mundial, *Perspectivas Económicas Mundiales 2009*, diciembre de 2008.

60 por ciento más altos que en 2003. Los precios de los abonos también han abandonado los picos alcanzados en 2008. Ante esta situación, el futuro de los precios dependerá en gran medida de la disponibilidad de financiación para la plantación de cultivos en las economías desarrolladas. Si se mantiene limitada y disminuyen las existencias mundiales, es probable que los precios se recuperen antes de lo esperado. Naturalmente, en la mayoría de los PMA, importadores netos de alimentos, la bajada de los precios de los alimentos suele ser bien recibida.

14. Varios PMA tienen un interés especial en el algodón, ya sea como exportadores o como importadores. El Departamento de Agricultura de los Estados Unidos publicó sus propias previsiones comerciales a finales de febrero. Estas previsiones sitúan el consumo mundial de algodón en 2008/2009 en 112,6 millones de pacas, 10,0 millones menos (un 8,2 por ciento) que en la campaña de comercialización 2007/2008, lo que constituye la mayor reducción interanual del consumo desde 1937/1938, según el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA). Debido a este descenso del consumo mundial, se espera que la demanda mundial total de importaciones se reduzca un 23 por ciento, hasta los 29,3 millones de pacas, lo que supone el mayor porcentaje de caída interanual del comercio mundial desde 1940/1941. Asimismo, se prevén descensos de dobles dígitos en las importaciones de siete de los diez primeros mercados importadores, comenzando por un 44 por ciento en China. Los precios están bajando – la media del Índice A (Extremo Oriente) se sitúa en torno a los 63 centavos por libra en lo que llevamos de temporada, frente a los 70 centavos de 2007/2008 –, pero se mantienen por encima de los de 2006/2007. Unido a la subida del ratio mundial existencias-consumo, el descenso general de los precios de los productos básicos está afectando al mercado mundial del algodón. El USDA pronostica tímidamente una ligera recuperación en 2009/2010, pero al mismo tiempo reconoce las incertidumbres de la actual situación económica mundial. El Departamento de Agricultura también sugiere que los Estados Unidos aumentarán su cuota dentro de un mercado mundial del algodón que este año será más reducido, seguramente porque se pretenden mantener la mayoría de las subvenciones al algodón estadounidense.

15. Entre los PMA, es probable que los grandes exportadores de productos básicos sigan sufriendo una reducción de sus ingresos por exportaciones, ya que la menor demanda mundial y el alto nivel de existencias continuarán influyendo en los precios. La Economist Intelligence Unit (EIU) prevé que los precios medios de los metales comunes se desplomen cerca de un 50 por ciento en 2009, con una modesta recuperación de en torno a un 12 por ciento en 2010. Asimismo, según la EIU, se espera que los precios medios del caucho natural desciendan un 44 por ciento este año. Si bien estas bajadas de precios se producen después de incrementos mucho mayores ocurridos en los últimos años, es muy posible que estén subestimadas. En las últimas semanas se ha producido un acusado desplome de la mayoría de los precios en los mercados de metales (exceptuando el oro y la plata), debido a la caída en picado de la demanda (particularmente de China) y al aumento de las existencias. Cada noticia sobre el crecimiento mundial y sobre las perspectivas de la demanda tiene una repercusión instantánea en estos mercados, casi siempre negativa.

#### **IV. ¿Cuáles pueden ser las consecuencias para el comercio de servicios y, especialmente, el turismo de los PMA?**

16. Dentro del sector servicios, el turismo es el sector clave en cuanto a ingresos por exportaciones para la mayor parte de los PMA, así como el más proclive a sufrir profundamente las consecuencias de la desaceleración económica mundial. Si bien las rentas del turismo se pagan – y permanecen – a menudo fuera del destino turístico, numerosos países pobres han basado gran parte de sus estrategias de crecimiento económico en el desarrollo de negocios turísticos mediante la construcción de hoteles y otras infraestructuras. Para algunos de ellos, el ecoturismo se ha convertido en un próspero segmento de mercado de alta categoría, con destinos exóticos que están ofreciendo una interesante alternativa a los típicos destinos demasiado vistos.

17. Según la Organización Mundial del Turismo (OMT), en 2008 el turismo mundial permaneció estancado, con un crecimiento relativamente satisfactorio en la primera mitad del año que dio paso a un mínimo descenso en el período de julio a diciembre. Después de cuatro años de rápida expansión, muy por encima de la tendencia a largo plazo, en 2008 se registró un crecimiento global anual inferior al 2 por ciento. Mientras parte de la explosión del turismo en el período 2003-2007 tuvo que ver con el florecimiento de la clase media en Asia, que se podía permitir un viaje por primera vez, otros viajeros en busca de nuevos destinos los encontraron en África y en zonas del sudeste asiático, como Laos y Camboya.

18. Aún no está demasiado claro cómo van a evolucionar los hábitos turísticos con las nuevas circunstancias económicas. La OMT prevé que el turismo internacional experimente en 2009 un descenso de entre el 0 y el 2 por ciento. En su Barómetro del Turismo Mundial de enero de 2009, la OMT afirma lo siguiente:

*“Junto con las Américas, Europa será la región más afectada en términos de resultados globales del turismo, puesto que la mayoría de sus mercados de origen han entrado o están entrando en recesión. En Asia y el Pacífico se espera que los resultados sean positivos, aunque el crecimiento seguirá siendo menor que el obtenido en la región en los últimos años. Lo mismo es válido para África y Oriente Medio”.*

19. Puede que estos pronósticos se revelen demasiado optimistas. Si bien no es probable que los PMA sientan demasiado el impacto de los significativos recortes en los viajes de negocios, algunos hoteles notarán el efecto de las cancelaciones de congresos y conferencias. Además, los turistas parecen proclives a viajar con menor asiduidad, menos lejos y durante menos tiempo, y muchos de ellos decidirán tomarse las vacaciones en su propio país. Según la Asociación Internacional del Transporte Aéreo (IATA), el tráfico de pasajeros se redujo un 5,6 por ciento en enero de 2009 comparado con el año anterior, mientras que el transporte aéreo de mercancías disminuyó un 23,2 por ciento. Se trata del quinto descenso mensual consecutivo del tráfico de pasajeros y el octavo consecutivo del transporte de mercancías. Las aerolíneas asiáticas registraron la principal disminución de la demanda de pasajeros en enero, con un descenso del 8,4 por ciento, seguidas por las norteamericanas, con un 6,2 por ciento. La caída fue del 19,8 en África, del 17,2 por ciento en América Latina y del 6,1 por ciento

en Oriente Medio. Siempre según la IATA, las pérdidas de las compañías aéreas superaron los 4 000 millones de dólares estadounidenses tan sólo en el cuarto trimestre de 2008, y los 8 000 millones en todo el año.

20. Pocos sectores de los servicios afectan de forma tan directa a los ingresos por exportaciones de los PMA. Sin embargo, en la medida en que las compañías financieras y de servicios comerciales, como los bancos y las aseguradoras, abran sucursales y hagan negocios en los países pobres, esto puede tener una importante repercusión en la competitividad de las compañías y PYMES locales. Puede que sea más cómodo para los proveedores de servicios locales, pero la ausencia de inversión por parte de compañías extranjeras grandes y eficientes no suele ayudar a las PYMES ni fomentar un entorno empresarial próspero. No obstante, es probable que esa sea la situación durante algunos años, mientras los grandes bancos y aseguradoras internacionales se recuperan de los estragos de la crisis financiera.

## V. ¿Cómo afectará a los PMA la reducción de las remesas de los trabajadores emigrados?

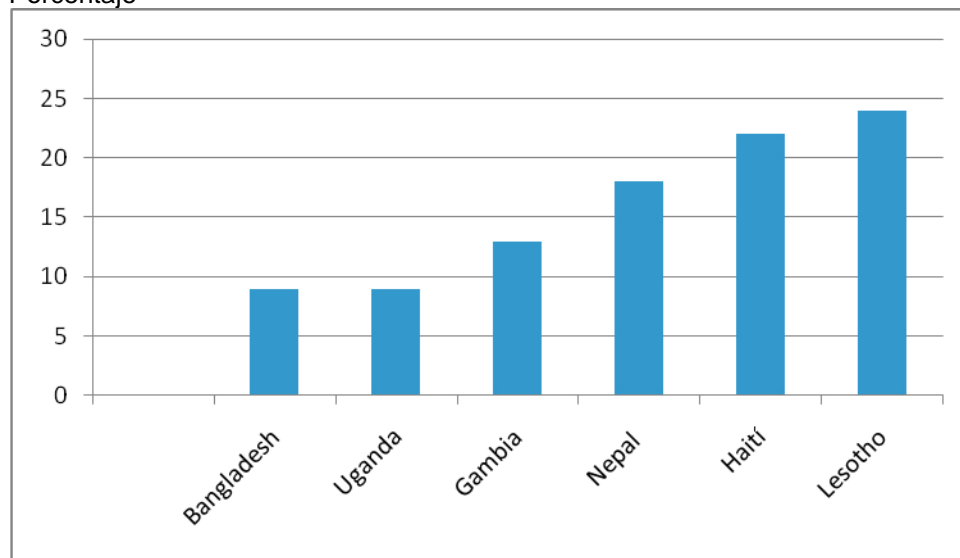
21. De entre todas las presiones que tendrán que afrontar los PMA a medida que se agrave la recesión mundial, la pérdida o reducción de las remesas de sus ciudadanos que trabajan en el extranjero puede estar entre las consecuencias más graves. En palabras de un especialista del Banco Interamericano de Desarrollo (BID),

*“Las remesas son el mejor mecanismo de reducción de la pobreza que tienen muchos países. Esto podría traducirse en muchísimos apuros para mucha gente, algo que, en mi opinión, está siendo subestimado”.*

22. Las remesas pueden constituir una parte significativa del PIB. El Gráfico 1 ilustra los PMA con mayor dependencia de las remesas en 2006.

**Gráfico 1. Remesas en proporción al PIB en varios PMA (2006)<sup>7</sup>**

Porcentaje



Fuente: Banco Mundial

<sup>7</sup> Banco Mundial, *Migration and Remittances Handbook 2008*.

23. Según cálculos recientes del Banco Mundial,<sup>8</sup> los flujos de remesas aumentaron un 6,7 por ciento en 2008, hasta un total de 283 000 millones de dólares estadounidenses. Sin embargo, estos flujos se ralentizaron de manera significativa en el último trimestre del año. Además, debido a la caída del valor medio del dólar estadounidense entre 2007 y 2008, el resultado anual supuso en términos reales una reducción para los países receptores, desde una media del 2 por ciento de su PIB hasta un 1,8 por ciento. El Banco Mundial prevé para 2009 una caída de las remesas mundiales en dólares estadounidenses del 0,9 por ciento, en su hipótesis de base. Sin embargo, el peor de los escenarios (véase a continuación) pronostica una caída de casi un 6 por ciento, seguida de una modesta recuperación en 2010.

24. Actualmente, uno de los elementos que parece tener una influencia más marcada en las remesas es el precio del petróleo. Así, se espera que las remesas de los países del Consejo de Cooperación del Golfo se reduzcan un 9 por ciento en 2009, lo que entre los PMA afectará en particular a Bangladesh, así como a Pakistán y a Filipinas. Por otro lado, alrededor del 44 por ciento de las remesas destinadas al África subsahariana proceden de la UE. Pues bien, según las previsiones, las remesas enviadas desde esta zona disminuirán más de un 7 por ciento, afectadas por la caída del tipo de cambio del euro frente al dólar estadounidense.

25. Cabe destacar que algunos países en desarrollo (como la India, Malasia, Rusia y Sudáfrica) son a la vez receptores de migrantes y países de origen del envío de remesas. Los países en desarrollo acogen a cerca de la mitad de los emigrantes de todos los países en desarrollo y representan al menos una décima parte de los flujos de remesas registrados hacia los países en desarrollo, medidos en dólares estadounidenses.

26. El Banco Mundial destaca el hecho de que, históricamente, las remesas se han mantenido relativamente estables en épocas turbulentas. y sugiere varios motivos para ello, entre otros el hecho de que las remesas representan normalmente una pequeña parte de los ingresos de los migrantes, que continúan enviándolas a pesar de sus apuros económicos. Normalmente, el número de migrantes no se reduce durante los bajones económicos. De hecho, la previsión de base del Banco Mundial presupone que el número de migrantes presentes en los países de acogida se mantendrá estable en su mayor parte, incluso a pesar de que se reduzcan las nuevas llegadas. No obstante, el peor escenario según las actuales circunstancias prevé un número significativo de retornos: por ejemplo, el 8 por ciento de los migrantes que se encuentran actualmente en la UE y el 10 por ciento de los que están trabajando en los países del Consejo de Cooperación del Golfo. En efecto, en diciembre de 2008, la división filipina de Citigroup ya registraba un descenso del 6,8 por ciento en el número de filipinos que trabajan en el extranjero. Incluso a pesar de que los migrantes se lleven consigo sus ahorros al volver al país, el impacto para sus países puede ser grave a largo plazo.

---

<sup>8</sup> *Outlook for Remittance Flows 2008-2010*, sinopsis sobre migraciones y desarrollo, noviembre de 2008.

## VI. ¿Cuáles son las perspectivas para los flujos de inversión extranjera directa en los PMA?

27. Una de las primeras víctimas de la crisis financiera internacional fue la inversión extranjera directa (IED). No es ninguna sorpresa: las grandes empresas atraviesan en malos momentos, el crédito se ha agotado o es demasiado caro y las fusiones y adquisiciones son muy poco comunes. Por el momento, la mayoría de las estrategias de inversión han quedado archivadas, a la espera de tiempos mejores. Según la UNCTAD<sup>9</sup>, los flujos mundiales de IED cayeron un 20 por ciento en 2008 y se espera que caigan mucho más este año, una opinión compartida en gran medida por el FMI<sup>10</sup>. El impacto de esta menor intención inversora de las empresas podría fácilmente verse agravado por las políticas proteccionistas de los Gobiernos, en particular las subvenciones a corto plazo condicionadas al mantenimiento de puestos de trabajo en el país. Francia tomó esa vía con el paquete de rescate del sector automovilístico, pero parece haber cambiado de dirección ante la presión de la Comisión Europea y de otros Estados miembros de la UE. Podrían resultar problemáticas otras iniciativas similares de los Gobiernos de los Estados Unidos, el Japón e incluso China.

28. Los PMA atraen una pequeña cantidad de la IED de todo el mundo. Las estadísticas más recientes de la UNCTAD<sup>11</sup> muestran que los flujos de entrada de IED a estos países aumentaron de forma constante en los años 2005 (7 140 millones de dólares estadounidenses), 2006 (12 800 millones) y 2007 (13 400 millones). Estos resultados equivalen aproximadamente a entre el 2 y el 3 por ciento de los flujos totales hacia todas las economías en desarrollo y en transición. No obstante, tal y como constata la OCDE<sup>12</sup>, estos flujos pueden constituir la principal fuente de recursos de capital de algunos PMA. Tal es el caso, por ejemplo, del Chad, Mauritania, Sudán y Zambia.

29. En épocas normales, la IED se siente muy atraída por los PMA, al financiar el déficit en cuenta corriente sin crear deuda externa. Sin embargo, la situación puede cambiar durante las crisis financieras. Según la OCDE, las menores salidas de flujos de IED pueden agravar el impacto de una gran desaceleración económica en países con una alta dependencia de esta forma de recursos de capital: los flujos mundiales de IED cayeron un 50 por ciento durante el período 2000-2001, cuando las tensiones económicas eran mucho menos fuertes que las que se están viviendo actualmente. Además, las remesas de beneficios de la IED pueden afectar gravemente a las economías pequeñas y empobrecidas. Así, según la OCDE, en 2005, dichas remesas ya eran superiores a los nuevos flujos dirigidos a los países de bajos ingresos. En resumen, en tiempos como estos, la IED puede agravar las dificultades de los PMA.

30. Esto no significa que la IED vaya a desaparecer por completo, ni siquiera en los PMA. Muchas empresas seguirán invirtiendo para el futuro, pensando que la crisis actual terminará en algún momento, volverá el crecimiento económico y continuará el proceso de mundialización. Tal es el caso de las empresas energéticas: incluso con los actuales bajos precios del petróleo, la mayoría tienen

<sup>9</sup> UNCTAD, reseña sobre inversiones, núm. 1, 2009.

<sup>10</sup> FMI, *The Implications for Low-Income Countries of the Global Economic Crisis*, marzo de 2009.

<sup>11</sup> Base de datos de IED y compañías transnacionales de la UNCTAD.

<sup>12</sup> OECD Development Centre, *Policy Insights No. 86*, diciembre de 2008.

reservas de efectivo para inversiones en refuerzo de capacidades. Estas compañías miran la situación a largo plazo y saben que, inevitablemente, los precios se recuperarán cuando vuelva a despegar la demanda. Así pues, es probable que los PMA con recursos energéticos reciban nuevas inversiones en el sector o, al menos, una menor reducción que en otras partes de su economía.

31. Lo mismo puede ocurrir en el caso de las industrias extractoras, aparte del petróleo y el gas. Los principales países de la OCDE están volviendo sigilosamente a la energía nuclear, con lo que se está estimulando la demanda de uranio a largo plazo. Asimismo, se está produciendo un incremento de la demanda y la inversión en otros minerales, como, por ejemplo, el litio para los coches eléctricos. Se trata de inversiones caras y a largo plazo que no corren el riesgo de sufrir grandes alteraciones por dificultades financieras temporales, sobre todo si las empresas tienen las suficientes reservas de efectivo. De esta forma, recientemente algunas compañías mineras chinas han adquirido grandes paquetes de algunas de las principales compañías mineras internacionales (por ejemplo, las australianas OZ Minerals y Rio Tinto), y parecen decididas a garantizarse el acceso a materias primas que serán necesarias cuando el país recupere sus altos índices de crecimiento económico. Una gran parte de esta inversión seguirá realizándose en los PMA, especialmente en los del África subsahariana, una zona que también recibirá préstamos y otros flujos de ayuda por parte de China.

## **VII. ¿Cómo está afectando a los PMA la crisis de la financiación del comercio, de las garantías de exportación, etc.?**

32. Los PMA no son los únicos que notan el impacto de la crisis financiera en cuanto a las limitaciones que ha supuesto para el crédito comercial. En casi todo el mundo, los exportadores dependen de la financiación del comercio, que cubre entre el 80 y el 90 por ciento de las transacciones comerciales mundiales. Tradicionalmente, los instrumentos de financiación del comercio (cartas de crédito, garantías, etc.) cubren a los exportadores entre el envío y la recepción del pago. Sin embargo, para la financiación del comercio se requiere que las instituciones financieras del país exportador (las que normalmente garantizan la financiación) confíen en las instituciones financieras del país importador (a través de las cuales se realiza el pago). Actualmente, el problema es que las instituciones financieras de todo el mundo tienen poca confianza entre sí. De esta forma, se pueden dar dos situaciones: que no haya liquidez (para 2008 se estimó un déficit de 25 000 millones de dólares estadounidenses entre los principales proveedores, teniendo en cuenta que el mercado total de la financiación del comercio representa 10 billones de dólares estadounidenses<sup>13</sup>), o que la financiación disponible sea cara. Por otro lado, los pagos escalonados de facilidades de crédito comercial a corto plazo alcanzaron entre 300 y 600 puntos básicos por encima del LIBOR<sup>14</sup> en 2008, en comparación con los entre 10 y 20 puntos básicos de un período normal. Y esto a pesar de que la financiación del

---

<sup>13</sup> Organización Mundial del Comercio, *Aumento de la disponibilidad de financiación para el comercio durante las crisis financieras*, 2008, documento interno.

<sup>14</sup> Un punto básico es un 0,01 por ciento. El LIBOR es el principal tipo de interés que se aplican los bancos entre sí en los préstamos a corto plazo.

comercio está considerada como una de las operaciones financieras menos arriesgadas.

33. El problema ha afectado con más intensidad a los grandes mercados exportadores emergentes (Brasil, la India, Corea, Sudáfrica y China, entre otros) y a las PYMES de prácticamente todo el mundo. Los bancos centrales y las agencias de créditos a la exportación están interviniendo cada vez más para proporcionar un apoyo adicional. Esto no ayuda necesariamente a los exportadores de los PMA. La respuesta a sus problemas de financiación del comercio está viniendo de la Corporación Financiera Internacional (IFC) del Banco Mundial y de los bancos regionales de desarrollo. El Programa Mundial de Financiación del Comercio (GTFP) de la IFC aporta actualmente 3 000 millones de dólares estadounidenses (frente a los 1 500 millones que aportaba recientemente) para ayudar a los bancos que conceden financiación del comercio a cubrir las exportaciones a “mercados nuevos o exigentes donde las líneas de crédito puedan estar limitadas”. La IFC trabaja con los bancos emisores en casi todos los PMA<sup>15</sup> y con los bancos confirmadores de los países de la OCDE y de los mercados emergentes. Las garantías del GTFP son específicas a las transacciones y pueden cubrir cartas de crédito, pagarés comerciales, letras aceptadas, letras de cambio, garantías y garantías de licitación y de cumplimiento y avanzar garantías de pago.

34. A escala regional, el papel del GTFP lo desempeña el Banco Interamericano de Desarrollo (1 000 millones de dólares estadounidenses) y el Banco Asiático de Desarrollo (la misma cifra). ¿Serán suficientes estos programas adicionales? Durante la reunión sobre la financiación del comercio que se celebró el pasado mes de noviembre, Pascal Lamy, Director General de la OMC, comentó:

*“Por consiguiente, es importante que todos pongamos empeño en asegurar que, durante las próximas semanas, se conceda prioridad a la financiación del comercio como una especie de cuerda de salvamento de la actividad económica en muchos de sus países”.*

### **VIII. ¿Se reducirán la Ayuda Oficial para el Desarrollo (AOD), en general, y la Ayuda para el Comercio (APC), en particular, a expensas de los PMA?**

35. El FMI ha comenzado hace poco a sonar la alarma sobre los riesgos de la crisis financiera en los países de bajos ingresos y sobre la inevitable necesidad de una financiación externa adicional para estos países. Un informe reciente dice lo siguiente:

*“La incertidumbre sobre los flujos de la ayuda, las posibles reducciones a la ayuda de los donantes y las condiciones financieras más estrictas probablemente ejercerán presiones adicionales en los presupuestos de los países de bajos ingresos. En cerca de la mitad de estos países, la*

<sup>15</sup> Véase <http://www.ifc.org/ifcext/gfm.nsf/Content/TradeFinance>.

*proporción de ayuda a gastos corrientes es superior al 20 por ciento, y en 14 países supera el 50 por ciento. [...] Las necesidades financieras adicionales de los países de bajos ingresos que resulten de esta crisis podrían ascender a unos 25 000 millones de dólares EE.UU. en 2009, e incrementar incluso mucho más.”<sup>16</sup>*

36. Según la OCDE<sup>17</sup>, la AOD de todos los donantes para 2007 a nivel global sumó casi 104 000 millones de dólares EE.UU., de los cuales la UE y sus Estados miembros aportaron casi la mitad del total. Cuando los miembros del G-8 se reunieron en Gleneagles en 2005, prometieron incrementar la ayuda en 50 mil millones de dólares EE.UU. para 2010. La tarea parecía incierta incluso antes de que empezara la recesión mundial; ahora, parece difícil que se puedan mantener tan siquiera los niveles anteriores de AOD. La experiencia muestra claramente que las crisis financieras provocan recortes a la ayuda. Por ejemplo, durante una crisis económica a principios del decenio de 1990, Finlandia, donante importante, redujo su ayuda oficial en 62 por ciento. El bajón económico de una década en el Japón en los años 1990 fue acompañada por una disminución del 44 por ciento en la AOD.

37. Algunos Gobiernos de la UE ya han tomado medidas: el presupuesto de Irlanda para 2009 incluye un recorte del 10 por ciento de la AOD, Italia ha anunciado una reducción del 56 por ciento y Letonia ha eliminado toda la ayuda externa. El Reino Unido no ha anunciado en realidad verdaderos recortes a la AOD; sin embargo, la institución benéfica Catholic Agency for Overseas Development (CAFOD) estima que aplicar el compromiso de proporcionar ayuda equivalente al 0,7 por ciento del PIB generaría, en los próximos siete años, desembolsos de 41 000 millones de dólares EE.UU. *menos* que lo proyectado antes de que resultase crítico el impacto de la crisis en la producción económica británica.

38. Existe una gran incertidumbre respecto al compromiso de los EE.UU. en relación con la AOD; normalmente, es el segundo más grande y en 2007 ascendió a unos 22 000 millones de dólares EE.UU. En su campaña electoral, el Presidente Obama declaró que se duplicaría la ayuda externa anual. En octubre, Joe Biden, candidato a la vicepresidencia, sugirió que este incremento podría ser menor debido a la crisis que ya se gestaba. Ahora, los observadores sugieren que será incluso difícil mantener los recientes niveles de la AOD estadounidense.

39. ¿Qué quiere decir esto respecto a la Ayuda para el Comercio y los diversos programas que engloba dicha Ayuda, como el Marco Integrado? El Secretario General de la OCDE, Angel Gurría, no duda en que ahora la Ayuda para el Comercio es más, y no menos, importante<sup>18</sup>:

*“Especialmente en un momento de baja demanda unida al aumento de la competencia, la Ayuda para el Comercio es decisiva para mejorar la*

---

<sup>16</sup> *The implications of the Global Financial Crisis in Low-income Developing Countries*, FMI, marzo de 2000, pp. 23 y 34.

<sup>17</sup> *Aid Targets Slipping out of Reach?*, OCDE, Comité de Ayuda para el Desarrollo, noviembre de 2008.

<sup>18</sup> Discurso ante el Diálogo de la OCDE sobre Políticas de Ayuda para el Comercio, noviembre de 2009, París.

*respuesta del lado de la demanda. Por consiguiente, los donantes necesitan cumplir con sus compromisos de Ayuda para el Comercio, en particular los destinados a los países en desarrollo más pobres, que podrían enfrentarse a recortes en otras fuentes de financiación para el desarrollo.”<sup>19</sup>*

40. Es evidente que mucho de esto dependerá no sólo de la tendencia que muestren los compromisos y los desembolsos globales de AOD, sino también de la medida en que la asistencia que de otra forma se destinaría a la Ayuda para el Comercio se desvíe ahora a causas humanitarias, o viceversa. Por supuesto, algunos podrían afirmar que hacer hincapié en la lucha contra la pobreza a través del aumento de las exportaciones durante una recesión mundial y el desplome del comercio internacional es un ejercicio inútil. Otros responderán, sin duda, que la necesidad de mejorar a largo plazo la capacidad comercial y la competitividad de los países pobres no es menor ahora que antes de la crisis financiera.

41. El segundo Examen Global de la Ayuda para el Comercio se celebrará en julio de 2009.

## **IX. ¿Están en riesgo las preferencias comerciales en favor de los PMA?**

42. Al menos por el momento la respuesta a esta pregunta parece ser “no”. Naturalmente, mucho depende de lo severas que sean las respuestas proteccionistas a la crisis económica, especialmente en los países de la OCDE y en los principales mercados emergentes. Desde hace algunos años, los programas de preferencias generalizados y unilaterales, en particular el Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), se han convertido en temas sensibles en términos políticos. Se ha intensificado la campaña en los EE.UU. y la UE en favor de incluir requisitos en materia de derechos laborales, mientras que la exclusión de los países cuya economía se considera demasiado avanzada para recibir beneficios comerciales especiales tiene un amplio respaldo político. Es fácil imaginar que esta tendencia se reforzará a medida que se aproximen los plazos para la renovación de estos programas y crezcan las exigencias de suprimir las importaciones como respuesta a la reducción de la demanda interna y los precios. El 2 de marzo se publicó en Washington *The President’s Trade Agenda 2009 (El Programa de Comercio 2009 del Presidente)*<sup>20</sup>, que incluye la siguiente declaración sobre los programas de preferencias:

*“Los programas de preferencias ayudan a los empresarios de los países en desarrollo a competir eficazmente en el sistema mundial de comercio. Muchos programas de preferencias de nuestro país se revisarán próximamente por el legislativo. Trabajaremos con el Congreso y las partes interesadas del sector público en su renovación y reforma. Examinaremos con atención las propuestas en favor de concentrar con más eficacia los beneficios en los países más pobres y en los que necesitan un margen de preferencias para poder competir.”*

<sup>19</sup> [http://www.oecd.org/document/45/0,3343,en\\_2649\\_34487\\_41623213\\_1\\_1\\_1\\_1,00.html](http://www.oecd.org/document/45/0,3343,en_2649_34487_41623213_1_1_1_1,00.html).

<sup>20</sup> Véase: [www.ustr.gov](http://www.ustr.gov).

43. Por lo tanto, el trato en favor de los PMA es probablemente un caso aparte. El trato libre de derechos y de contingentes bajo la iniciativa “Todo Menos las Armas” de la UE y los esfuerzos similares desplegados por economías importantes no son, en su mayoría, ni particularmente estimulantes en términos de una competencia adicional para los productores nacionales, ni poco populares. Por el contrario, cualquier gobierno de la OCDE que trate de invertir los beneficios en favor de los PMA probablemente se enfrentaría a una reacción política contraria muy seria en su país. El trato libre de derechos y de contingentes sigue siendo problemático en los EE.UU. debido a la oposición de la industria de los textiles. La conclusión de las negociaciones de Doha cristalizaría la cuestión para la nueva Administración del Presidente Obama. Sin embargo, a falta de esto, una acción en favor de aplicar este trato al margen de Doha es, aunque no imposible, sí difícilmente prioritaria. Por consiguiente, algunos PMA seguirán beneficiándose en mayor o menor medida de las preferencias del SGP mientras otros tomarán cualquier beneficio restante de los arreglos preferenciales como la AGOA en un ambiente de desplome de la demanda en el mercado estadounidense.

44. En términos generales, por lo tanto, aunque los PMA probablemente pueden estar seguros de que sus preferencias se mantendrán vigentes, el valor de estas ventajas podría ser mucho más reducido que en los últimos años. Un posible factor de compensación serían los esfuerzos adicionales de los mercados emergentes más avanzados, como China y la India, dirigidos a ampliar sus propios arreglos preferenciales en favor de los PMA.

## **X. A la luz de la crisis financiera, ¿un resultado en las negociaciones de Doha tiene más importancia para los PMA, o menos?**

45. Las afirmaciones de que el mundo necesita más que nunca alcanzar un acuerdo en la Ronda de Doha, dada la crisis financiera, han disminuido en las últimas semanas, y con toda razón. En primer lugar, no hay evidencias de que, aún si se alcanzara repentina e inesperadamente un acuerdo sobre las modalidades en la agricultura y el AMNA, el impacto económico de su futura aplicación fuese lo bastante importante u oportuno como para marcar una diferencia. Segundo, con o sin el respaldo del G-20 en abril, no hay razón para pensar que se *alcanzará* rápidamente un acuerdo. La nueva Administración estadounidense ha dado únicamente señales muy débiles de lo que quiere en el marco de Doha, mientras que muchas partes del sector privado están pidiendo un replanteamiento completo. Las elecciones en la India se llevarán a cabo en abril/mayo, por lo que es poco probable un cambio de enfoque a corto plazo en Nueva Delhi. En noviembre se instalará una nueva Comisión de la UE, y, por consiguiente, la negociación de acuerdos en Ginebra es más problemática que nunca para ella. Tercero, a medida que China y los países de la OCDE invierten más fondos públicos para apuntalar las principales estructuras financieras y empresas industriales más importantes, se reduce, o se elimina incluso, la probabilidad de que estos países acepten una nueva apertura de los mercados.

46. Hay dos razones por las que debería intentarse asegurar algún tipo de acuerdo limitado en el marco de Doha durante este año o a principios del próximo. Primero, si se considera que las normas de la OMC – y el sistema de solución de

diferencias – son una defensa poderosa contra una respuesta proteccionista muy fuerte a la crisis, es necesario reforzar la credibilidad de la institución. Un acuerdo en la Ronda de Doha sería de utilidad, aún si fuese, como es inevitable, mucho menos ambicioso. Segundo, incluso un conjunto de resultados muy limitado tendría beneficios prácticos reales, incluso para los PMA.

47. Cabe señalar que tres importantes organizaciones comerciales y agrícolas de los EE.UU. (la Asociación Nacional de Fabricantes, la Federación de la Agencia de Agricultura de los EE. UU. y la Coalición de Industrias de Servicios) escribieron a fines de febrero de 2009 al Presidente Obama para proponer que, en vista de las evidentes dificultades en las negociaciones, se consideren “vías alternativas” para hacer realidad los beneficios concretos inmediatos para todos los miembros de la OMC (es decir, acuerdos separados en materia de facilitación del comercio y creación de capacidad). Sin embargo, Ron Kirk, recientemente nombrado Representante de los EE.UU. para las Cuestiones Comerciales, rechazó hace poco la idea de una “cosecha temprana” de acuerdos de menor importancia en la ronda de negociaciones de Doha antes de una conclusión global.

48. Es evidente que los EE.UU. se verían obligados a aplicar el trato libre de derechos y de contingentes en favor de los PMA previsto en el texto de la Conferencia Ministerial de Hong Kong. Por supuesto, el impacto que esto tendría sería mixto; se beneficiaría a países como Bangladesh y Camboya al mismo tiempo que se reduciría el valor de las preferencias que disfrutaban algunos países subsaharianos a través de la AGOA. Otro elemento beneficioso de un conjunto de resultados sería un posible acuerdo de la OMC sobre la facilitación del comercio. Esto, junto con la financiación para la asistencia técnica y la ayuda relacionada, podría ayudar a mejorar las posibilidades de exportación de los PMA cuando el comercio mundial eventualmente salga del bache. Además, un acuerdo limitado en el marco de Doha alentaría a los miembros de la OMC a mantener los niveles de la ayuda para el comercio, que en buena parte se destinaría a los PMA.

49. No es posible precisar exactamente lo que quedaría de valor práctico en relación con la agricultura y el AMNA. Fuera de los textiles, el vestido y el calzado (sectores en que los intereses proteccionistas se mantienen fuertes en los países desarrollados), es poco probable que lo demás favorezca de manera significativa a los intereses de los PMA, aunque, como se expuso en una Nota anterior de la ACICI, los países pobres podrían tener diversos intereses limitados en algunos acuerdos sectoriales<sup>21</sup>. En la agricultura, sería de mucho valor un acuerdo sobre los productos tropicales y, para algunos países, las nuevas disciplinas de apoyo financiero a la exportación aportarían oportunidades para revitalizar el mercado interno, así como posibilidades de exportación. Los productores de algodón del África Central y Occidental tienen más probabilidades de beneficiarse a través de las acciones del Brasil en el caso de solución de diferencias con los EE.UU., que por medio de las condiciones previsibles por ahora en el marco de las negociaciones de Doha.

50. Por supuesto, todo esto es en gran parte especulativo. Por el momento, la exigencia en Ginebra es Doha, el conjunto de resultados de Doha y nada más que

---

<sup>21</sup> Nota Informativa de la ACICI, *Iniciativas Sectoriales en el Marco del AMNA: ¿Deberían Interesar a los PMA?*, 5 de enero de 2009.

Doha. No es un sentimiento que tenga mucha resonancia o interés siquiera fuera de los pasillos de la OMC. Las declaraciones públicas que sugieren lo contrario van y vienen. No hay nada seguro aún para los PMA, ni es probable que lo haya en un futuro cercano. A medida que la crisis se arraiga y se extiende, la OMC sólo puede mejorar de forma marginal los intereses comerciales de los PMA. En realidad, estos intereses siguen dependiendo casi por completo del éxito de los países de la OCDE y de los Gobiernos de los principales mercados emergentes en dar una respuesta adecuada a la crisis (en conjunto o por separado) sin recurrir al proteccionismo.

## Acrónimos

AGOA	Ley de Crecimiento y Oportunidades para África
AMNA	Acceso a los mercados para los productos no agrícolas
AOD	Oficial para el Desarrollo
BID	Banco Interamericano de Desarrollo
CAFOD	<i>Catholic Agency for Overseas Development</i>
EIU	<i>Economist Intelligence Unit</i>
FMI	Fondo Monetario Internacional
GTFP	Programa Mundial de Financiación del Comercio
IATA	Asociación Internacional del Transporte Aéreo
IED	Inversión extranjera directa
IFC	Corporación Financiera Internacional
LIBOR	<i>The London Interbank Offered Rate</i>
OCDE	Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos
OMT	Organización Mundial del Turismo
PIB	Producto interior bruto
PMA	Países menos adelantados
PYME	Pequeñas y medianas empresas
SGP	Sistema Generalizado de Preferencias
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo
USDA	Departamento de Agricultura de los Estados Unidos